

Afin de renforcer notre département de vente nous engageons de suite ou à convenir un·e

Technico-commercial·e

100%

Votre mission

Rattaché(e) directement à la direction, vos missions principales seront :

- Développer et consolider notre pôle SI industriel (systèmes d'informations tel que MES)
- Assurer l'acquisition de nouveaux clients
- Suivre l'évolution des besoins du marché
- Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale
- Définir les actions marketing
- Gérer des projets commerciaux de grande envergure, de la prospection à la finalisation des offres

Votre profil

- Capacité avérée à clôturer des affaires
- Expérience de vente d'ERP/MES en milieu industriel
- A l'aise dans la récolte du besoin
- A l'aise avec l'argumentation technique
- Capable de monter des offres complexes
- Esprit d'initiative et force de proposition
- Langue maternelle française ou allemande
- Excellentes connaissances de l'autre langue est un plus

Nous vous offrons

- Une entreprise en développement constant, portée par des produits à la pointe
- Une équipe multidisciplinaire engagée, orientée vers les technologies de l'avenir et la responsabilité environnementale
- Une organisation agile et responsabilisante
- Un environnement stimulant où votre expertise sera valorisée

Les personnes intéressées sont priées d'adresser leur offre avec CV, copies de certificats et Références par email à jobs@icube-sa.ch. Une liste des projets ou "side projects" sur lesquels vous avez contribué peut également être ajoutée à votre dossier.